



2 Days Training & Workshop

“ Introduction To Wealth Management ”

Dear Clients,

MDP Consulting kembali menghadirkan training untuk menjawab tantangan terkini di dunia bisnis maupun keuangan-perbankan. Meramu berbagai kebutuhan training dunia usaha pada bidang marketing, operasional, hukum, manajemen risiko, GCG, CSR, audit-kontrol dan sebagainya.

MDP Consulting selalu menghadirkan para instruktur yang ahli dan berpengalaman di bidangnya, menjadikan training tidak hanya sekedar menyampaikan pengetahuan tapi juga sebagai ajang diskusi dan konsultasi bagi peserta. Training yang tidak hanya berorientasi pada peningkatan pengetahuan, tapi juga untuk mendukung transformasi yang dibutuhkan peserta.

Pendahuluan

Persaingan Global sudah memasuki era sangat terbuka dan lebih kompetitif, strategi marketing atas distribusi produk dan services di area bisnis Wealth Management semakin tajam dan sempit, oleh sebab itu dibutuhkan pemahaman yang sangat dalam dan menyeluruh. Training ini akan fokus pada pemahaman yang lebih dalam untuk mengetahui faktor-faktor yang mempengaruhi keberhasilan para pelaku pasar wealth management dalam mendistribusikan produknya serta mengembangkan bisnisnya.

Oleh karena itu dalam rangka meningkatkan kualitas dan kemampuan SDM Perusahaan, **MDP Consulting** sebagai perusahaan yang bergerak di bidang jasa peningkatan kualitas SDM perbankan menyelenggarakan **2 Days Workshop & Discussion : Introduction To Wealth Management**

Tujuan

Peserta diharapkan agar dapat :

1. Memahami bisnis wealth management
2. Mengetahui faktor yang membuat produk wealth management bisa dijual
3. Menguasai cara menjadi penjual yang efektif di produk wealth management
4. Memahami mutual fund, obligasi, bancassurance & pasar saham

Materi Training

- ★ Pengantar Wealth Management
- ★ Bagaimana & Kapan Menjual Produk Wealth Management
- ★ Faktor Penting Proses Menjual Produk Wealth Management
- ★ Pengenalan Mutual Fund / Reksadana
- ★ Pengenalan Obligasi
- ★ Pengenalan Bancassurance

MDP - Consulting

Sahid Sudirman Center, 11th Suite A

Jl. Jend Sudirman No.86

Jakarta 10220, Indonesia

Tlp : 021 5213540 website: www.mdpconsulting.co.id



Target Peserta

- ☛ All frontliners
- ☛ Sales Officers
- ☛ Marketing Officers
- ☛ Business Development Manager
- ☛ Account Executive
- ☛ Relationship Manager yang mendapat kan Target Penjualan Wealth Management
- ☛ Unit Kerja terkait lainnya

Informasi Hubungi

Rahma Yuniarti

⇒ **0878 – 8581 – 8700**

⇒ **rahma.mdp@gmail.com**

Besar harapan kami kiranya Bapak/Ibu dapat berkontribusi untuk meningkatkan kualitas SDM melalui partisipasi dan keikutsertaan pejabat terkait untuk menghadiri workshop ini. Atas perhatian dan kerjasama yang Bapak/Ibu berikan, kami mengucapkan terima kasih.

MDP - Consulting

Sahid Sudirman Center, 11th Suite A

Jl. Jend Sudirman No.86

Jakarta 10220, Indonesia

Tlp : 021 5213540 website: www.mdpconsulting.co.id